

Beograd 1.7.2010 godine

POSTANITE CALCULUS PARTNER

Poštovani,

u Calculusu verujemo u partnerske odnose. Povezana preduzeća su zajedno jača dok zajednički rad donosi mnoge prednosti i povećava mogućnost uspeha. Saradnja sa partnerima je podeljena u odnosu na vrstu posla. Naši partneri su podeljeni na:

- Distributere
- Zastupnike

Sve je više korisnika našeg poslovnog softvera i neprestano širimo našu partnersku mrežu.

Ako:

- imate firmu koja se bavi prodajom računarskog hardvera i softvera
- prodajete gotova softverska rešenja za Windows platformu
- izradjuete namenske aplikacije za Vaše klijente
- radite na implementaciji serverskih sistema i/ili računarskih mreža
- održavate računare i/ili računarske sisteme
- pružate knjigovodstvene usluge .

Naš partnerski program Vam nudi vrlo privlačan i jedinstven paket pogodnosti i pruža mogućnost ostvarenja veće dodatne zarade za Vaše preduzeće.

Postanite naš distributer ili zastupnik za prodaju, implementaciju i održavanje poslovnog softvera Calculus.

Calculus

USLOVI DISTRIBUCIJE

Poštovani,

ovde su navedeni opšti uslovi koji važe za distributere i zastupnike, kao i tabele za obračun provizija.

- * distributer se postaje ostvarenjem barem jedne prodaje u kalendarskoj godini
- * prodajom se smatra sklopljen Ugovor o zakupu paketa
- * osnovicu za obračun provizije čine sva naplaćena zaduženja koja distributer/zastupnik ostvari do trenutka obračuna
- * distributeri/zastupnici su podeljeni na nivoe na osnovu ispunjavanja godišnjeg plana prodaje i mogu se opredeliti za jedan od načina obračuna i isplate provizija: KONTINUALNO (KVARTALNO) ili JEDNOKRATNO
- * kod KONTINUALNOG obračuna provizije se mogu obračunavati i isplaćivati kvartalno a na kraju godine raditi konačni obračun ili isplaćivati jednom godišnje po konačnom obračunu
- * u zavisnosti od broja ostvarenih prodaja u kalendarskoj godini stiže se pravo na procenat provizije prema priloženoj tabeli
- * distributer/zastupnik može ostvariti dodatne bonuse regrutovanjem novih distributera i/ili zastupnika
- * osnovica za obračun bonusa je realizacija (pod)distributera/(pod)zastupnika
- * kod JEDNOKRATNOG obračuna i distributer i zastupnik ostvaruju pravo na 50% naplaćenog zakupa od prvih 6 zaduženja, za distributera odnosno 12 za zastupnika
- * zastupnik mora da ispuni sve uslove kao i distributer ali ima dodatno pravo da implementira i održava softver kod klijenta
- * status zastupnika dodeljuje isključivo Calculus

Godišnja prodaja	DISTRIBUTER		ZASTUPNIK	
	Provizija [%]	Bonus [%]	Provizija [%]	Bonus [%]
Od 1 do 9	10	2	20	2
Od 10 do 19	12	5	25	5
Od 20 do 29	14	10	30	10
30 i preko	16		35	